

<b>Thema</b>	<b>Nur lohnende Ziele führen zum Erfolg - Die Praxis der strategischen Zielsetzung -</b>	
<b>Zielgruppe</b>	Selbstständige, Unternehmer, Mitglieder von Geschäftsleitungen, Führungskräfte, Schlüsselpersonen im Unternehmen.	
<b>Lernziele</b>	<p><b>Was Sie aus diesem Seminar mitnehmen ...</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Sie haben sofort individuell umsetzbare Arbeitsergebnisse</li> <li>• Sie haben eine lückenlose Anleitung, Ihre strategischen Entscheidungen von den Unternehmenszielen konsequent bis hin zu den lohnenden, täglichen Arbeitszielen umzusetzen</li> <li>• Sie lernen die Schlüsselbereichsmethode für Ihre persönlichen Zielerreichung kennen und anwenden</li> <li>• Sie schärfen Ihren Blick für wirkliche Engpässe und echte Chancen, auch im Selbst-Management</li> </ul>	
<b>Trainer</b>	<p><b>Dr. Werner Siegert und Hans-Werner Schönell</b></p> <div style="display: flex; justify-content: space-between;"> <div style="width: 45%;">  <p>Siegert verfügt über jahrzehntelange Praxis-, Seminar- und Beratungserfahrungen. Er ist Autor zahlreicher Management-Fachbücher. Siegert war Mitgründer der Deutschen Management-Gesellschaft und langjähriger Chefredakteur der Zeitschrift für Unternehmensführung PLUS. Er begleitet Unternehmensgründer als Coach.</p> </div> <div style="width: 45%;">  <p>Schönell trainiert und berät seit 22 Jahren veränderungsbereite Fach- und Führungskräfte aus kleinen und mittelständischen wissensbasierten Unternehmen in strategischem Denken und Handeln. Selbstmanagement, Menschenkenntnis und profilorientierte Kommunikation gehören zu seinen Spezialgebieten.</p> </div> </div>	
<b>Inhalt</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Ohne Ziele - keine Treffer!</li> <li>• Welche Ziele lohnen? Strategische Zielfindung</li> <li>• Von den Unternehmenszielen zu den täglichen Arbeitszielen Unternehmens-Ziele auf dem Prüfstand</li> <li>• Von den Langfrist- zu den Kurzfristzielen: Kennen Sie Ihre Schlüsselbereiche?</li> <li>• Schlüsselbereiche auf dem Prüfstand - Der Einstieg in die effizienteste Zielerreichungs-Methode</li> <li>• Kontrolle, die motiviert / Das 90-Tage-Prinzip. Soll man Ziele „unterwegs“ ändern? / Zielsetzung bei Null-Erfahrung?</li> <li>• Zielvereinbarungen - Das Führen zum Ziel</li> </ul>	
<b>Methode</b>	Lehrgespräch, Einzel- und Kleingruppenarbeit, Erfahrungsaustausch, Beratung, bei max. 12 TN	
<b>Termine</b>	<b>Samstag 28.01.2012, 9:30 – 18:00 Uhr</b> <b>Samstag 25.02.2012, 9:30 – 18:00 Uhr</b> <b>Samstag 24.03.2012, 9:30 – 18:00 Uhr</b> <b>Samstag 12.05.2012, 9:30 – 18:00 Uhr</b>	
<b>Ort</b>	München (genauer Ort wird nach Anmeldung bekanntgegeben)	
<b>Preis</b>	650,00 Euro pro Person zuzüglich der gesetzlichen MwSt. Im Betrag eingeschlossen sind Arbeitsunterlagen, ein einschlägiges Fachbuch, sowie Tagungsgetränke.	
<b>Veranstalter</b>	<b>HWS Wettbewerbvorsprung Mensch</b> Hans-Werner Schönell, Landsberger Str. 29 a, D-82205 Gilching, Tel +49 (0) 8105 730 170 <a href="mailto:hws@hwschoenell.de">mailto:hws@hwschoenell.de</a> , web <a href="http://www.hws-schoenell.de">www.hws-schoenell.de</a>	
<b>Buchung</b>	<a href="mailto:hws@hwschoenell.de">mailto:hws@hwschoenell.de</a> Den Betrag zahlen Sie unter Angabe Ihres Namen bitte auf das Konto: Hans-Werner Schönell, Volksbank Fürstfeldbruck, Konto: 872 288, BLZ: 701 633 70	